



UNIÓN INTERNACIONAL DE TELECOMUNICACIONES

UIT-T

SECTOR DE NORMALIZACIÓN
DE LAS TELECOMUNICACIONES
DE LA UIT

D.140

(06/2002)

SERIE D: PRINCIPIOS GENERALES DE TARIFICACIÓN

Principios generales de tarificación – Tasación y
contabilidad en el servicio telefónico internacional

**Principios aplicables a las tasas de distribución
de los servicios telefónicos internacionales**

Recomendación UIT-T D.140

RECOMENDACIONES UIT-T DE LA SERIE D
PRINCIPIOS GENERALES DE TARIFICACIÓN

TÉRMINOS Y DEFINICIONES	D.0
PRINCIPIOS GENERALES DE TARIFICACIÓN	
Arriendo de medios de telecomunicaciones de uso privado	D.1–D.9
Principios de tarificación aplicables a los servicios de comunicación de datos por redes públicas de datos especializadas	D.10–D.39
Tasación y contabilidad en el servicio público internacional de telegramas	D.40–D.44
Tasación y contabilidad en el servicio internacional de telemensajes	D.45–D.49
Principios aplicables a la infraestructura GII-Internet	D.50–D.59
Tasación y contabilidad en el servicio télex internacional	D.60–D.69
Tasación y contabilidad en el servicio internacional de facsímil	D.70–D.75
Tasación y contabilidad en el servicio videotex internacional	D.76–D.79
Tasación y contabilidad en el servicio internacional de telefotografía	D.80–D.89
Tasación y contabilidad en los servicios móviles	D.90–D.99
Tasación y contabilidad en el servicio telefónico internacional	D.100–D.159
Establecimiento e intercambio de las cuentas telefónicas y télex internacionales	D.160–D.179
Transmisiones internacionales radiofónicas y de televisión	D.180–D.184
Tasación y contabilidad en los servicios internacionales por satélite	D.185–D.189
Transmisión de información sobre cuentas mensuales internacionales de telecomunicaciones	D.190–D.191
Telecomunicaciones privilegiadas y de servicio	D.192–D.195
Liquidación de los saldos de las cuentas internacionales de telecomunicaciones	D.196–D.209
Tarificación y contabilidad en los servicios internacionales de telecomunicaciones por la RDSI	D.210–D.279
Tarificación y contabilidad en las telecomunicaciones personales universales	D.280–D.284
Tarificación y contabilidad en los servicios soportados por la red inteligente	D.285–D.299
RECOMENDACIONES APLICABLES EN EL PLANO REGIONAL	
Recomendaciones aplicables en Europa y en la Cuenca Mediterránea	D.300–D.399
Recomendaciones aplicables en América Latina	D.400–D.499
Recomendaciones aplicables en Asia y Oceanía	D.500–D.599
Recomendaciones aplicables en la Región África	D.600–D.699

Para más información, véase la Lista de Recomendaciones del UIT-T.

Recomendación UIT-T D.140

Principios aplicables a las tasas de distribución de los servicios telefónicos internacionales

Orígenes

La Recomendación UIT-T D.140, revisada por la Comisión de Estudio 3 (2001-2004) del UIT-T, fue aprobada por el procedimiento de la Resolución 1 de la AMNT el 14 de junio de 2002.

PREFACIO

La UIT (Unión Internacional de Telecomunicaciones) es el organismo especializado de las Naciones Unidas en el campo de las telecomunicaciones. El UIT-T (Sector de Normalización de las Telecomunicaciones de la UIT) es un órgano permanente de la UIT. Este órgano estudia los aspectos técnicos, de explotación y tarifarios y publica Recomendaciones sobre los mismos, con miras a la normalización de las telecomunicaciones en el plano mundial.

La Asamblea Mundial de Normalización de las Telecomunicaciones (AMNT), que se celebra cada cuatro años, establece los temas que han de estudiar las Comisiones de Estudio del UIT-T, que a su vez producen Recomendaciones sobre dichos temas.

La aprobación de Recomendaciones por los Miembros del UIT-T es el objeto del procedimiento establecido en la Resolución 1 de la AMNT.

En ciertos sectores de la tecnología de la información que corresponden a la esfera de competencia del UIT-T, se preparan las normas necesarias en colaboración con la ISO y la CEI.

NOTA

En esta Recomendación, la expresión "Administración" se utiliza para designar, en forma abreviada, tanto una administración de telecomunicaciones como una empresa de explotación reconocida de telecomunicaciones.

PROPIEDAD INTELECTUAL

La UIT señala a la atención la posibilidad de que la utilización o aplicación de la presente Recomendación suponga el empleo de un derecho de propiedad intelectual reivindicado. La UIT no adopta ninguna posición en cuanto a la demostración, validez o aplicabilidad de los derechos de propiedad intelectual reivindicados, ya sea por los miembros de la UIT o por terceros ajenos al proceso de elaboración de Recomendaciones.

En la fecha de aprobación de la presente Recomendación, la UIT no ha recibido notificación de propiedad intelectual, protegida por patente, que puede ser necesaria para aplicar esta Recomendación. Sin embargo, debe señalarse a los usuarios que puede que esta información no se encuentre totalmente actualizada al respecto, por lo que se les insta encarecidamente a consultar la base de datos sobre patentes de la TSB.

© UIT 2002

Reservados todos los derechos. Ninguna parte de esta publicación puede reproducirse por ningún procedimiento sin previa autorización escrita por parte de la UIT.

ÍNDICE

Página

Anexo A – Directrices sobre los elementos de coste que han de tenerse en cuenta al determinar las tasas de distribución y las partes alícuotas de distribución del servicio telefónico internacional.....	2
A.1 Elementos de la red	2
A.1.1 Facilidades de transmisión internacional.....	3
A.1.2 Facilidades de conmutación internacional.....	3
A.1.3 Prolongación nacional	3
A.2 Costes conexos	3
A.2.1 Costes directos.....	3
A.2.2 Costes comunes o indirectos	3
A.3 Otros costes conexos	3
Anexo B – Instrucciones para el suministro de la información relativa a las tasas de distribución del servicio telefónico internacional automático	4
B.4 Ejemplo de formato para la presentación de información solicitada (no normativo)	4
B.5 Variación del porcentaje de las tasas de distribución mundiales	5
Anexo C – Directrices para la negociación bilateral de las tasas de distribución y las partes alícuotas de la tasa de distribución del servicio telefónico internacional	5
C.1 Introducción.....	5
C.2 Directrices generales	6
C.3 Enfoques	6
C.3.1 Enfoque 1.....	6
C.3.2 Enfoque 2.....	7
C.3.3 Enfoque 3.....	7
Anexo D – Acuerdos transitorios en relación con los mecanismos orientados a los costes....	7
Anexo E – Directrices para las negociaciones bilaterales de disposiciones de transición a la orientación a los costes que se aplicarán de 1999 a 2001	8
E.1 Introducción.....	8
E.2 Consideraciones generales.....	9
E.3 Tasas indicativas objetivo para las relaciones directas.....	9
E.4 Tasas indicativas objetivo para las relaciones indirectas (partes alícuotas de tránsito) ⁷	10
E.5 Periodo de transición	10
E.6 Obligaciones del servicio universal.....	11
Anexo F – Principios que deben aplicar las Administraciones cuando elaboran y utilizan un modelo de costo	12
F.1 Introducción.....	12
F.2 Principio de libre disponibilidad de la información	12

	Página
F.3 Principio de practicabilidad	12
F.4 Principio de causalidad.....	12
F.5 Principio de la contribución a los costos comunes	12
F.6 Principio de prestación de servicios económica.....	12
Apéndice I – Grupos de países/territorios.....	13

Recomendación UIT-T D.140

Principios aplicables a las tasas de distribución de los servicios telefónicos internacionales

El UIT-T,

teniendo en cuenta

- a) que el Reglamento de las Telecomunicaciones Internacionales señala que mediante acuerdos mutuos, las Administraciones fijarán y revisarán las tasas de distribución que aplicarán entre ellas de conformidad con las Recomendaciones del UIT-T y en función de la evolución de los costes de prestación de los servicios de telecomunicación;
- b) que los costes ocasionados por la prestación de servicios de telecomunicación, aunque se basen en componentes idénticos, pueden tener una repercusión diferente según el nivel de desarrollo del país, nivel que a su vez puede influir en la calidad de los servicios internacionales;
- c) que una de las finalidades de la UIT, es la de fomentar la colaboración entre sus Miembros con el fin de llegar, en el establecimiento de tarifas, al nivel mínimo compatible con un servicio eficaz,

considerando

- a) que las Administraciones deben tratar de reducir los costes de prestación de servicios telefónicos internacionales;
- b) que las Administraciones deben ofrecer a los clientes servicios telefónicos internacionales de alta calidad a los precios más bajos posible;
- c) que una disimetría demasiado grande entre las tasas aplicables en cada sentido de una misma relación puede contribuir a distorsionar el equilibrio del tráfico y favorecer el mantenimiento de tasas de distribución elevadas;
- d) que la remuneración por la utilización de los medios de telecomunicación ofrecidos a las Administraciones debería cubrir los costes del suministro de esos medios, como:
 - los costes de la red;
 - los costes financieros;
 - los gastos generales;
- e) que los costes dependen de muchos factores distintos según los países;
- f) que las redes telefónicas internacionales deben emplearse de manera eficaz;
- g) que debe estimularse la demanda de servicios telefónicos internacionales;
- h) que algunas tasas de distribución no han seguido el ritmo de las tendencias de coste actuales, y son demasiado elevadas;
- i) que las tasas de distribución que no dependan de los costes pueden estimular encaminamientos poco eficaces;
- j) que los procedimientos actuales de contabilidad definidos en las Recomendaciones de la serie D siguen ofreciendo a las Administraciones unos mecanismos eficaces y flexibles,

recomienda

que se apliquen los principios siguientes al establecer o revisar las tasas de distribución de los servicios telefónicos internacionales:

- 1 las tasas de distribución de los servicios telefónicos internacionales deberán orientarse a los costes y tendrán en cuenta las tendencias de costes pertinentes;
- 2 cada Administración debería aplicar de manera no discriminatoria estos principios en todas las relaciones;
- 3 las Administraciones tratarán de establecer sin demora tasas de distribución orientadas por los costes, reconociendo que ello puede exigir una acción escalonada, normalmente a lo largo de un periodo de uno a cinco años, cuando el nivel de las reducciones requeridas sea significativo. Sin embargo, la duración real del periodo de aplicación de las reducciones, dependerá de su amplitud y de la diferencia de desarrollo de los países interesados,

recomienda asimismo

- 4 que las Administraciones revisen periódicamente las tasas de distribución, a fin de que éstas sigan reflejando las tendencias vigentes de los costes;
- 5 que, voluntariamente, comuniquen al Director de la TSB las informaciones relativas a las tasas de distribución del servicio telefónico automático internacional en un formato convenido, de acuerdo con las directrices expuestas en el anexo B, con el fin de ayudar al UIT-T a estudiar los movimientos de las tasas de distribución.

El anexo A contiene directrices en cuanto a los elementos de coste que deben tomarse en consideración al determinar las tasas de distribución del servicio telefónico internacional.

El anexo B contiene directrices sobre la manera de proporcionar la información relativa a las tasas de distribución del servicio telefónico internacional automático.

En el anexo C se dan directrices para la negociación bilateral de las tasas de distribución aplicables al servicio telefónico internacional.

Anexo A

Directrices sobre los elementos de coste que han de tenerse en cuenta al determinar las tasas de distribución y las partes alícuotas de distribución del servicio telefónico internacional

Introducción

Estas directrices indican los principales elementos de coste que han de utilizarse para establecer o revisar las tasas de distribución telefónicas internacionales y sus partes alícuotas de distribución orientadas a los costes del servicio telefónico internacional.

A.1 Elementos de la red

Los elementos de la red utilizados para proporcionar servicios telefónicos internacionales se clasifican generalmente como sigue:

- facilidades de transmisión internacional;
- facilidades de conmutación internacional;
- prolongación nacional.

A.1.1 Facilidades de transmisión internacional

Las facilidades de transmisión internacional consisten en la transmisión internacional terrenal o por cables submarinos internacionales, o en la transmisión internacional por satélite, o en una combinación de estos medios.

Estas facilidades incluyen los enlaces entre las estaciones terrenas o estaciones de aterraje de cable y las facilidades de conmutación internacional.

A.1.2 Facilidades de conmutación internacional

Estas facilidades consisten en los centros de conmutación internacional y sus equipos de transmisión y señalización asociados.

A.1.3 Prolongación nacional

La prolongación nacional utilizada para el tráfico telefónico internacional consiste en las centrales nacionales, las facilidades de transmisión nacional y, si procede incluirlo en virtud de un acuerdo bilateral o multilateral, el bucle local.

A.2 Costes conexos

Los costes conexos son los que se identifican de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados y se dividen en:

- costes directos;
- costes comunes o indirectos.

A.2.1 Costes directos

Son los siguientes:

- costes de inversión, es decir, amortización, intereses de los préstamos y un rendimiento razonable del capital;
- costes de explotación y mantenimiento;
- costes de arriendo y leasing de facilidades de telecomunicación, incluidos los costes de leasing para el tránsito directo en su caso;
- costes del tránsito conmutado en su caso;
- costes de acceso a las redes nacionales o locales, en su caso;
- costes de investigación y desarrollo directamente imputables.

A.2.2 Costes comunes o indirectos

Estos costes no pueden imputarse exclusivamente al servicio telefónico internacional, por lo que deben repartirse. Pueden relacionarse con:

- la administración general (por ejemplo, gastos de la sede, gastos generales, formación profesional, etc.);
- los sistemas de gestión (por ejemplo, sistemas de contabilidad);
- otras actividades de investigación y desarrollo;
- los impuestos (o su equivalente) aplicables.

A.3 Otros costes conexos

Puede determinarse la inclusión de otros costes conexos por acuerdo bilateral.

Anexo B

Instrucciones para el suministro de la información relativa a las tasas de distribución del servicio telefónico internacional automático

B.1 El Director de la TSB recabará de las Administraciones, por carta circular, la información relativa a las tasas de distribución del servicio telefónico internacional automático.

B.2 Voluntariamente, las Administraciones podrían proporcionar al Director de la TSB la información solicitada con el formato indicado en B.4, para las fechas de referencia de enero de 1988 y de 1992. Ulteriormente se pedirá la misma información para cada año.

B.3 Alternativamente, las Administraciones podrán suministrar cada año al Director de la TSB los datos solicitados como una variación porcentual de la tasa de distribución media anual global, conforme se ilustra en B.5, comenzando por el año 1988.

B.4 Ejemplo de formato para la presentación de información solicitada (no normativo)

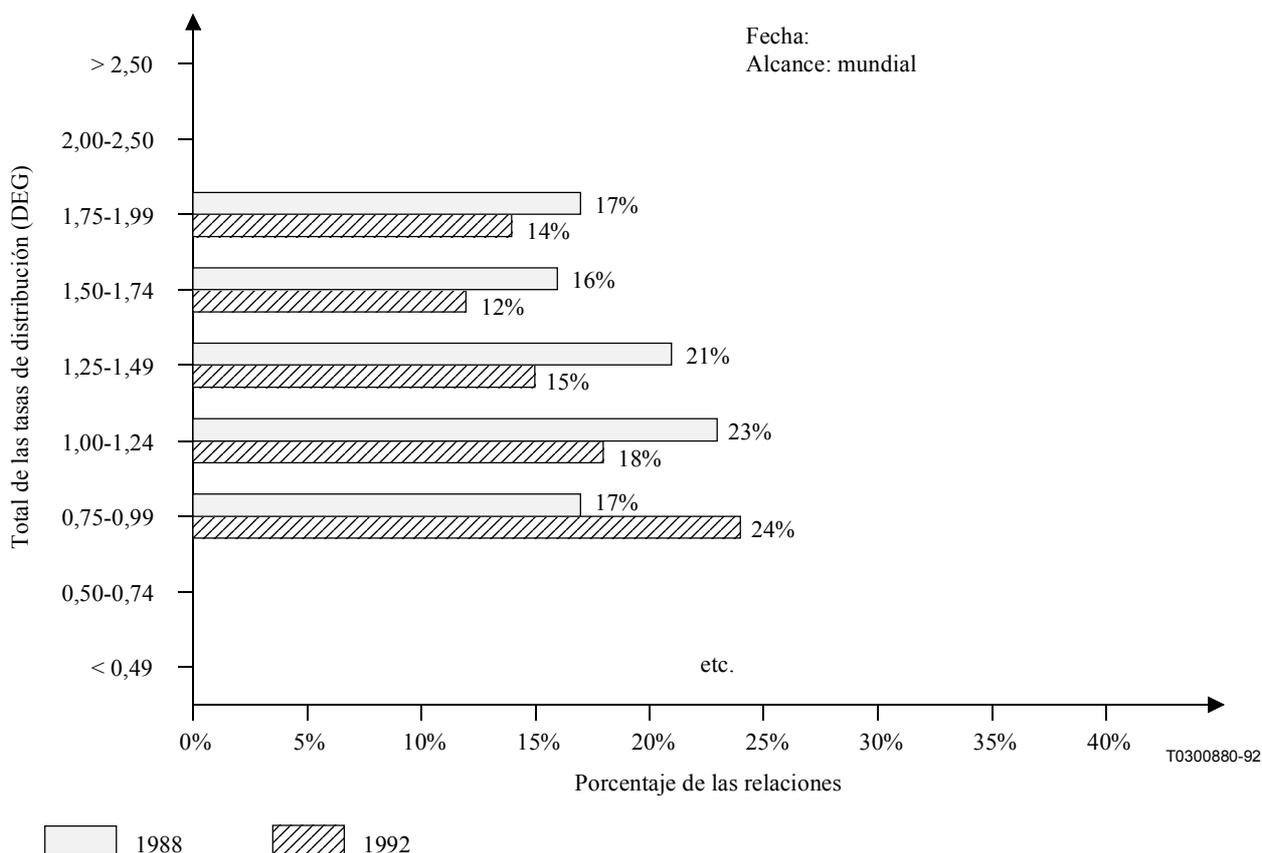


Figura B.1/D.140 – Repartición y variación de las tasas de distribución del tráfico telefónico automático (enero de 1988-enero de 1992)

B.5 Variación del porcentaje de las tasas de distribución mundiales

Estas informaciones aparecerán como una variación porcentual de la tasa de distribución media anual.

Esta variación porcentual media deberá ser ponderada por el tráfico destinado a cada país del mundo, comenzando por el año 1988.

Ilustración de la fórmula empleada para calcular la variación media del porcentaje de las tasas de distribución (var % t)

Por ejemplo, si la Administración tiene tres relaciones:

$$t = t_1 \times \frac{T_1}{T_t} + t_2 \frac{T_2}{T_t} + t_3 \times \frac{T_3}{T_t}$$

$$\text{var \% } t = \frac{t_{\text{periodo1}} - t_{\text{periodo0}}}{t_{\text{periodo0}}}$$

donde:

- t es la tasa de distribución media ponderada;
- t_1 es la tasa de distribución con relación a T_1 , etc.;
- T_1 es el tráfico de salida vinculado a la Administración 1, etc.;
- T_t es el total del tráfico de salida;
- var % t es el porcentaje de variación.

Anexo C

Directrices para la negociación bilateral de las tasas de distribución y las partes alícuotas de la tasa de distribución del servicio telefónico internacional

C.1 Introducción

El presente anexo contiene directrices que deben utilizarse en las negociaciones bilaterales para establecer y revisar las tasas de distribución y sus partes alícuotas orientadas a los costes de cada participante,

teniendo en cuenta:

- la Recomendación UIT-T D.150 (*Nuevo régimen de establecimiento de las cuentas telefónicas internacionales*);
- la Recomendación UIT-T D.155 (*Principios rectores de la repartición de las tasas de distribución en las relaciones telefónicas intercontinentales*);
- las Recomendaciones UIT-T D de la serie D – Suplemento 1 (*Metodología del estudio de costes y tarifas*);
- las Recomendaciones UIT-T D de la serie D – Suplemento 2 (*Método para la realización de estudios de precios de coste por los Grupos Regionales de tarificación*).

C.2 Directrices generales

C.2.1 El establecimiento y la revisión de las tasas de distribución y las partes alícuotas de la tasa de distribución deben realizarse mediante acuerdo bilateral.

C.2.2 Antes de llevar a cabo cualquier negociación bilateral, cada Administración debe calcular los costes relativos a los elementos de red especificados en el anexo A.

C.2.3 Al negociar de forma bilateral el establecimiento o la revisión del nivel de las tasas de distribución o las partes alícuotas de la tasa de distribución correspondientes a una determinada relación, las Administraciones implicadas deben llegar a un acuerdo en la medida de lo posible sobre el método a utilizar.

C.2.4 Al establecer o revisar las tasas de distribución o las partes alícuotas de la tasa de distribución, debe tenerse en cuenta la influencia que tienen, entre otras cosas:

- los cambio tecnológicos, la naturaleza de las rutas de transmisión utilizadas (cables terrestres, cables submarinos, enlaces por satélite), las economías de escala y los encaminamientos acordados;
- las tasas de eficacia observadas en los circuitos internacionales;
- la evolución del volumen del tráfico entrante y saliente;
- las modificaciones de los costes de las unidades, si las hay, debidas a la prestación de otras aplicaciones basadas en el servicio telefónico (por ejemplo, cobro revertido automático, llamada país directo, tarjetas con cargo a cuenta);
- las diferencias de costes entre los países.

C.2.5 Las negociaciones sobre la revisión de las tasas de distribución y las partes alícuotas de la tasa de distribución deben efectuarse periódicamente, por ejemplo anualmente.

C.2.6 La información sobre costes presentada por las Administraciones tiene carácter confidencial cuando así lo estipula una de las partes.

C.3 Enfoques

A continuación se describen algunos posibles enfoques en los que la negociación podría efectuarse por acuerdo mutuo. Dicho acuerdo no debe considerarse automático.

C.3.1 Enfoque 1¹

C.3.1.1 La parte A y la parte B realizan de manera independiente sus propios estudios de costes utilizando sus propios modelos de coste para determinar, de acuerdo con el anexo A, sus costes de transmisión, conmutación y prolongación nacional.

C.3.1.2 Ambas partes también pueden acordar utilizar los mismos valores de referencia para cualquiera de los elementos de red y, si procede, algunos componentes de coste contenidos en el anexo A.

C.3.1.3 En la medida de lo posible, deben identificarse los factores que afectan al movimiento de los costes como, por ejemplo, la introducción de equipos de multiplicación de circuitos, crecimiento del tráfico, etc.

C.3.1.4 A partir de los resultados anteriores, cada parte puede establecer y a continuación acordar unas tasas de distribución y partes alícuotas de la tasa de distribución objetivo orientadas a los costes. También debe llegarse a un acuerdo sobre el periodo en que debe lograrse dicho objetivo.

¹ Las Administraciones de algunos países pueden considerar conveniente utilizar los modelos de costes elaborados por los grupos regionales de tarificación o cualquier otra información pública.

C.3.1.5 Cuando ambas partes no pueden llegar a un acuerdo sobre una tasa objetivo, deben tratar sin embargo de alcanzar un acuerdo sobre el ajuste de las tasas, por etapas si procede, teniendo debidamente en cuenta la tendencia del movimiento de las tasas (por ejemplo, establecida mediante el enfoque 2 indicado a continuación).

C.3.2 Enfoque 2

C.3.2.1 En ausencia de los datos sobre costes necesarios para utilizar el enfoque 1, la parte A y la parte B pueden comparar el movimiento de las tasas de distribución de su relación con:

- a) tendencias subyacentes deducidas de datos históricos sobre los costes; y/o
- b) tendencias del movimiento de las tasas de distribución, ya sea:
 - globalmente, por ejemplo con ayuda de los resultados del cuestionario mencionado en el anexo B; o
 - regionalmente, examinando el movimiento de los diversos valores/tasas indicados en las Recomendaciones regionales de la serie D; o
 - utilizando los movimientos de tasas ya realizados en otras relaciones (por ejemplo, en la misma región).

C.3.2.2 A partir de las citadas tendencias de los costes y/o las tasas de distribución, cada parte puede establecer y a continuación acordar unas tasas de distribución y partes alícuotas de la tasa de distribución objetivo. También debe llegarse a un acuerdo sobre el periodo en que debe lograrse dicho objetivo.

C.3.2.3 Cuando ambas partes no pueden llegar a un acuerdo sobre una tasa objetivo, deben tratar sin embargo de alcanzar un acuerdo sobre el ajuste de las tasas, por etapas si procede.

C.3.3 Enfoque 3

Cuando un operador (Parte A) decide no utilizar un modelo de costos, pero existe un precio de mercado competitivamente establecido en su país, puede justificar ante el otro operador (Parte B) su solicitud de tasa por terminación de un servicio en su propia red haciendo referencia a dicho precio de mercado; el operador (Parte A) debe estar listo para sustentar su solicitud demostrando que dicha tasa correspondería al precio o suma de precios de un servicio ofrecido competitivamente comparable (o de varios de esos servicios).

Anexo D

Acuerdos transitorios en relación con los mecanismos orientados a los costes²

A la vista de los cambios sobrevenidos en el entorno internacional de telecomunicaciones y el acuerdo de ampliar las opciones de acuerdos de remuneración que habrán de incorporarse a la Rec. UIT-T D.150, se recomienda la adopción de los siguientes acuerdos transitorios a los mecanismos orientados a los costes.

- i) Como medida inicial, la adopción de un objetivo por parte de las Administraciones/EER mediante acuerdo bilateral, con el fin de reducir las tasas de distribución totales a un nivel tal que después de deducir, en su caso, las tasas aplicadas al tráfico de tránsito, la diferencia sea inferior a 1 DEG por minuto a fines de 1998. En el marco de esta actuación se establecerán disposiciones especiales para facilitar la transición de los países en desarrollo,

² India, Líbano y Viet Nam han expresado reservas en cuanto a la aplicación de este método.

en particular, los países menos adelantados. A este respecto, hay que señalar que, si se descubre, mediante un procedimiento transparente, que las Administraciones/EER tienen importantes dificultades para hacer frente a dicha reducción, la fecha convenida podrá aplazarse de mutuo acuerdo. Estas disposiciones podrán incluir, en caso necesario, variaciones del reparto por partes iguales para compensar las reducciones de ingresos, siempre y cuando dichas modificaciones se hagan en el marco de un acuerdo encaminado a lograr tasas orientadas a los costes³.

- ii) Las Administraciones/EER cuyas tasas de distribución sean inferiores a 1 DEG por minuto deberían seguir adoptando medidas positivas para reducir sus tasas de distribución a niveles orientados a los costes.
- iii) Las Administraciones/EER deberían dar aplicación lo antes posible a esta propuesta y reconocer que puede darse el caso de que dicha aplicación deba hacerse de manera programada, cuando los niveles de reducción sean considerables. Por consiguiente, las Administraciones/EER deberían presentar al UIT-T un calendario de reducciones el 2 de marzo de 1998 a más tardar, de conformidad con lo indicado en el apartado i).
- iv) Las Administraciones/EER deberían aplicar una metodología de fijación de costes adecuada lo antes posible, pero no después del término de 1999, con el fin de determinar sus costes pertinentes⁴.
- v) El UIT-T debería acopiar datos de las Administraciones/EER para estar en condiciones de cuantificar la evolución de estos acuerdos.

El UIT-T debería seguir trabajando para definir modelos de costes y metodologías para lograr la orientación a los costes de los actuales y nuevos acuerdos de remuneración, basándose en los actuales supuestos, para dar aplicación oportuna a esta Recomendación.

Anexo E⁵

Directrices para las negociaciones bilaterales de disposiciones de transición a la orientación a los costes que se aplicarán de 1999 a 2001⁶

E.1 Introducción

En el presente anexo se consignan las directrices multilateralmente convenidas que habrán de utilizarse en las negociaciones bilaterales para establecer y revisar tasas y partes alícuotas de distribución y de tránsito durante la transición hacia la orientación a los costes, en los casos en los que se haya demostrado la imposibilidad de aplicar el enfoque 1 en el anexo C que satisfagan a las partes de una determinada relación de corresponsales. Al aplicar estas directrices, habrá que tomar en consideración también el Reglamento de las Telecomunicaciones Internacionales (ITR), las Recomendaciones UIT-T D.150, D.155 y otras Recomendaciones pertinentes de la serie D.

³ Rusia considera que se le deben aplicar también las variaciones del reparto por partes iguales a causa del coste más elevado de su red que obedece a las características geográficas, económicas y nacionales.

⁴ Rusia expresó una reserva sobre la interpretación de este párrafo.

⁵ Cuba, Canadá, los Estados Unidos de América, la Federación de Rusia, el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte, la República Árabe de Egipto, la República Árabe Siria y Venezuela han formulado reservas y no aplicarán las tasas indicativas objetivo contenidas en este anexo.

⁶ Este periodo puede ampliarse, con sujeción a lo dispuesto en E.5.3.

E.2 Consideraciones generales

Teniendo en cuenta el cambio sobrevenido en el entorno internacional de las telecomunicaciones y el acuerdo de ampliar el conjunto de acuerdos de la remuneración que han de incorporarse en la Rec. UIT-T D.150, se recomienda que las Administraciones tomen en consideración las disposiciones de transición a la orientación a los costes que se detallan a continuación.

E.3 Tasas indicativas objetivo para las relaciones directas⁷

E.3.1 Como medida de transición y a reserva de la aplicación del enfoque 1 del anexo C, se recomienda que las Administraciones evolucionen progresivamente y alcancen en sus negociaciones bilaterales las tasas indicativas objetivo que se exponen en el cuadro E.1. Las tasas objetivo se proporcionan en DEG por minuto para países/territorios agrupados de acuerdo con su nivel de densidad telefónica (líneas telefónicas por cada 100 habitantes) al 1 de enero de 1998. Las Administraciones que ya hayan alcanzado ya dichas tasas indicativas objetivo deberían seguir adoptando medidas positivas para reducir sus tasas de distribución a niveles orientados a los costes. Si después del 1 de enero de 1999 un país o territorio pasa de un grupo de teledensidad al siguiente, debido a un incremento del número de abonados, la tasa indicativa objetivo aplicable debería ajustarse para tener este hecho en cuenta dentro de un plazo que coincida con el periodo previamente fijado y con arreglo a E.5.

**Cuadro E.1/D.140 – Tasas indicativas objetivo para las relaciones directas
(tasas de liquidación)**

Densidad telefónica T ≤ 1	1 < T ≤ 5	5 < T ≤ 10	10 < T ≤ 20	20 < T ≤ 35	35 < T ≤ 50	T > 50
0,327 DEG	0,251 DEG	0,210 DEG	0,162 DEG	0,118 DEG	0,088 DEG	0,043 DEG
NOTA – La tasa indicativa objetivo en cada grupo de densidad telefónica es expresada en DEG por minuto (T = líneas telefónicas por 100 habitantes).						

E.3.2 Las tasas indicativas objetivo del cuadro E.1 constituyen límites superiores y no deberían interpretarse en el sentido de proporcionar orientación para establecer límites inferiores para las relaciones directas, ni tampoco como niveles orientados a los costes.

E.3.3 Para los pequeños estados insulares, que son por definición aquellos con una población inferior a 300 000 habitantes, alejados de los continentes, fuera de las principales rutas por cable y, por consiguiente, dependientes de las comunicaciones por satélites, puede utilizarse la tasa indicativa objetivo de 0,266 DEG por minuto. Los países/territorios que entran dentro de esta categoría (véase el apéndice I) pueden elegir entre esta tasa objetivo o la correspondiente a su densidad telefónica.

E.3.4 Para los países menos adelantados (PMA), reconocidos como tales por la Asamblea General de las Naciones Unidas, puede utilizarse la tasa indicativa objetivo de 0,312 DEG por minuto. Los 48 PMA, más los tres países "considerados como tales", que entran dentro de esta categoría (véase el apéndice I) pueden elegir entre dicha tasa objetivo o la correspondiente a su densidad telefónica.

⁷ Las tasas directas y de tránsito objetivo no resultan aplicables entre mercados abiertos a la competencia.

E.3.5 Las tasas de transición del cuadro E.1 no son aplicables a las Administraciones que hayan calculado sus costes con arreglo a un enfoque de determinación de costes mutuamente convenido y sepan que los costes que deben cubrir para terminar una llamada internacional en sus redes son distintos de los que les corresponden según el cuadro E.1.

E.3.6 Cuando las tasas indicativas objetivo propuestas en el cuadro E.1 difieran de los resultados obtenidos con la aplicación de un modelo regional de costes reconocido por la Comisión de Estudio 3 del UIT-T, dichos resultados podrían aplicarse mediante acuerdo bilateral dentro de la región y en relaciones con Administraciones situadas fuera de la misma, como se describe en el enfoque 1 del anexo C. Se reconoce que, cuando ello no sea posible, las tasas indicativas objetivo propuestas en el cuadro E.1 podrían utilizarse como base para las tendencias de los costes y/o las tasas de distribución descritas en el enfoque 2 del anexo C.

E.3.7 Se recomienda a las Administraciones que utilicen una metodología adecuada para determinar sus correspondientes costes tan pronto como sea posible.

E.3.8 Cuando las tasas indicativas objetivo propuestas en el cuadro E.1 difieran de los elementos de costes identificados en un estudio de caso para un país que haya sido validado por la región a que corresponda y ratificado por la Comisión de Estudio 3 del UIT-T, se aplicarán los elementos de costes del estudio de caso mediante acuerdo bilateral dentro de la región y en relaciones con administraciones situadas fuera de la misma.

E.4 Tasas indicativas objetivo para las relaciones indirectas (partes alícuotas de tránsito)⁷

E.4.1 A título orientativo con respecto a las cuotas de tránsito en el caso de rutas en las que las Administraciones de origen no pueden elegir⁸ entre distintas rutas de tránsito y proveedores de servicios, se recomienda que las Administraciones de tránsito pasen a las tasas indicativas objetivo (límites superiores) de 0,05 DEG por minuto.

E.4.2 Las tasas indicativas objetivo de 0,05 DEG (límite superior) no deben ser consideradas como orientativas a la hora de establecer límites inferiores para relaciones directas, ni como valores orientados a los costes. Se reconoce que, en mercados abiertos a la competencia, las tasas de acceso a los mismos pueden ser considerablemente inferiores a estas tasas objetivo.

E.5 Periodo de transición

E.5.1 El punto de partida para la transición serían la tasa de liquidación y la parte alícuota de tránsito actuales.

E.5.2 Las disposiciones de transición hacia la orientación a los costes deberían negociarse por acuerdo bilateral, por ejemplo de la forma siguiente:

- a) Según el principio de una división por partes iguales de los ingresos de distribución procedentes del tráfico cursado (simetría), aplicando ambas Administraciones la misma tasa (tasa de liquidación) para alcanzar, al término del periodo de transición a más tardar o antes de que concluya, un nivel idéntico o inferior a la tasa indicativa objetivo de la Administración que se encuentre en la categoría de densidad telefónica inferior.
- b) De forma asimétrica, en cuyo caso cada Administración aplica tasas diferentes por la terminación de la llamada, en el contexto de un acuerdo para pasar a un nivel inferior a la tasa indicativa objetivo de la Administración que se encuentre en la categoría de densidad telefónica inferior. En este caso, la Administración que pertenezca a la categoría más alta aplicaría una tasa más baja por la terminación de la llamada que la Administración perteneciente a la categoría inferior.

⁸ Sólo tienen acceso a tres o menos proveedores de tránsito independientes comparables.

- c) Con el fin de mejorar el acceso universal a las telecomunicaciones en los países en desarrollo, las Administraciones de los países desarrollados podrían considerar la posibilidad de terminar las llamadas entrantes aplicando su propia tasa orientada a los costes sin exigir reciprocidad. Este trato sería voluntario y estaría basado en un acuerdo bilateral.

E.5.3 Se recomienda que se evolucione a las tasas indicativas objetivo que figuran en el cuadro E.1 mediante reducciones escalonadas a lo largo de un periodo de tres años (es decir, antes de que finalice el año 2001).

Se recomienda sin embargo un periodo de transición más largo para aquellas Administraciones de los PMA, junto con las Administraciones de los tres países "considerados como" PMA, atendiendo a su dependencia de los pagos netos de liquidación, como se propone en el cuadro E.2.

Cuadro E.2/D.140 – Periodo de transición en función de la dependencia de los pagos netos por liquidación (NSP, *net settlement payments*)

Porcentaje de pagos netos de liquidación (NSP) en el total de ingresos de telecomunicaciones (TTR, <i>total telecommunication revenue</i>)	Año previsto para alcanzar la tasa objetivo
NSP ≤ 10 por ciento de TTR	finales de 2001
10 < NSP ≤ 20 por ciento de TTR	finales de 2002
20 < NSP ≤ 30 por ciento de TTR	finales de 2003
NSP > 30 por ciento de TTR	finales de 2004
<p>NOTA 1 – Los cálculos deben basarse en datos contables de las empresas publicados sobre pagos netos por liquidación y el total de ingresos de telecomunicaciones. Deberían calcularse basándose en la media móvil de los últimos tres años.</p> <p>NOTA 2 – Los datos correspondientes a los pagos netos por liquidación y al total de ingresos de telecomunicaciones deben corresponder al conjunto del país/territorio, y no únicamente a una Administración.</p>	

El nivel de dependencia con respecto a los pagos de liquidación netos indicado en el cuadro E.2 debería calcularse basándose en la media móvil de los últimos tres años y recalcularse anualmente. En caso de que el nivel de dependencia de una Administración se altere de un año al siguiente y ésta pase de una categoría a otra, el año objetivo se ajustará para tener este hecho en cuenta, pero no se tomará para ello ningún año más allá del 2004.

Cuando se determine gracias a un procedimiento transparente que otras Administraciones tropiezan con importantes dificultades para reducir sus tasas, podrá aplazarse la fecha objetivo mediante acuerdo bilateral. Asimismo, las Administraciones que hayan determinado mediante un procedimiento transparente que tropiezan con graves dificultades para lograr las tasas objetivo propuestas en el cuadro E.1, podrán aplicar mediante acuerdo bilateral un programa de reducciones periódicas/anuales.

E.5.4 Se recomienda que las partes alícuotas de tránsito se reduzcan progresivamente para llegar a la tasa indicativa objetivo de 0,05 DEG (límite superior) a fines del año 2000.

E.6 Obligaciones del servicio universal

Todo Estado Miembro tiene derecho a definir la clase de obligación de servicio universal (uso) que desea mantener. No obstante, dichas obligaciones deberían administrarse de forma transparente, no discriminatoria y neutral con respecto a la competencia y no ser más onerosas de lo que requiere la clase de servicio universal definida por el Miembro.

Anexo F

Principios que deben aplicar las Administraciones cuando elaboran y utilizan un modelo de costo

F.1 Introducción

El siguiente conjunto de principios debería utilizarse durante los debates bilaterales sobre la importancia y aplicabilidad de cualquier metodología de fijación de costos propuesta para aplicarla en la determinación de las tasas de distribución, las tasas de liquidación y las tasas de terminación. Estos principios se aplican en todos los casos, incluso cuando se disponga o no de un precio de mercado determinado en competencia. Cualquier metodología para la fijación de costos propuesta debería incorporar, como mínimo, el siguiente conjunto de principios:

F.2 Principio de libre disponibilidad de la información

La libre disponibilidad de la información utilizada en el proceso de cálculo de costos para justificar las pretensiones de tasas. Alternativamente, si se utilizan precios aplicados en entornos competitivos como guía u orientación para los datos de costos reales, la provisión libre de estos datos e información de precios (en relación con la competitividad de estos entornos de mercado).

F.3 Principio de practicabilidad

Aptitud para aplicar una metodología de cálculo de costos, imponiendo exigencias razonables en lo que respecta a la disponibilidad y el procesamiento de datos, para que el ejercicio de fijación de costos siga siendo económico y útil.

F.4 Principio de causalidad

Demostración de una relación clara de causa y efecto entre la prestación del servicio, por un lado, y los elementos de la red y otros recursos utilizados en dicha prestación, por otro, considerando los factores pertinentes que determinan los costos implícitos.

F.5 Principio de la contribución a los costos comunes

Las metodologías de cálculo de costos deben asignar una contribución razonable a estos costos, tal que se definen en la Rec. UIT-T D.140.

F.6 Principio de prestación de servicios económica

Utilización de una metodología de cálculo de costos que refleje el principio de prestación de servicios económica teniendo en cuenta todas las circunstancias razonables que afectan a las condiciones en cada país, por ejemplo las condiciones macroeconómicas, el tamaño de la red y los niveles de densidad telefónica, y reconozca la necesidad de una mejor combinación y utilización de los recursos en el tiempo.

Apéndice I

Grupos de países/territorios

$T \leq 1$ (Grupo A)	$1 < T \leq 5$ (B)	$5 < T \leq 10$ (C)	$10 < T \leq 20$ (D)	$20 < T \leq 35$ (E)	$35 < T \leq 50$ (F)	$T > 50$ (G)
Afganistán*	Albania	Azerbaiyán	Argentina	Bahamas+	Andorra	Anguila+
Angola*	Argelia	Bolivia	Armenia	Bahrein	Antigua y Barbuda +	Australia
Bangladesh*	Bhután*	Bosnia	Belice	Belarús	Aruba	Bermudas
Benin*	Cuba	Botswana	Chile	Brunei Darussalam	Ascención+	Islas Vírgenes Británicas +
Burkina Faso*	R.P.D. de Corea	Brasil	Colombia	Bulgaria	Austria	Canadá
Burundi*	Djibouti*	Cabo Verde*	Costa Rica	Islas Cook+	Barbados +	Islas Caimán +
Camboya*	Gabón	China	Georgia	Croacia	Bélgica	Chipre
Camerún	Gambia*	Rep. Dominicana	Irán (R.I.)	Rep. Checa	Groenlandia	Dinamarca
Rep. Centroafricana*	Guatemala	Ecuador	Jamaica	Dominica +	Guadalupe	Islas Falkland (Malvinas)+
Chad*	Honduras	Egipto	Kazakstán	Estonia	Guam	Islas Faroe
Comoras*	India	El Salvador	Líbano	Guyana Francesa	Irlanda	Finlandia
Congo	Indonesia	Fiji	Libia	Polinesia Francesa+	Israel	Francia
R.D.P. Congo*	Iraq	Guyana	Malasia	Granada+	Italia	Alemania
Côte d'Ivoire	Kiribati*+	Jordania	Mauricio	Hungría	Japón	Gibraltar
Guinea Ecuatorial*	Mongolia	Kirguistán	Moldova	Kuwait	Corea (Rep.)	Grecia
Eritrea*	Nicaragua*	Maldivas*+	Nauru +	Letonia	Macao	Guernsey
Etiopía*	Pakistán	Islas Marshall+	Panamá	Lituania	Malta	Hong Kong China
Ghana	Papua Nueva Guinea	Mayotte+	Polonia	Nueva Caledonia+	Martinica	Islandia+
Guinea*	Paraguay	México	Rumania	Niue+	Montserrat+	Jersey
Guinea-Bissau*	Filipinas	Micronesia +	Rusia	Puerto Rico	Antillas Neerlandesas	Liechtenstein
Haití*	Santo Tomé y Príncipe*+	Marruecos	Arabia Saudita	Qatar	Nueva Zelandia	Luxemburgo
Kenya	Senegal*	Namibia*	Seychelles+	Rep. Eslovaca	Islas Marianas	Mónaco

T ≤ 1 (Grupo A)	1 < T ≤ 5 (B)	5 < T ≤ 10 (C)	10 < T ≤ 20 (D)	20 < T ≤ 35 (E)	35 < T ≤ 50 (F)	T > 50 (G)
Lao (R.D.P.)* Lesotho* Liberia* Madagascar* Malawi* Malí* Mauritania* Mozambique* Myanmar* Nepal* Níger* Nigeria Rwanda* Sierra Leona* Somalia* Sudán* Tanzanía* Togo* Uganda* Zambia*	Islas Salomón* Sri Lanka Swazilandia Tayikistán Vanuatu*+ Viet Nam Ribera Occidental y Gaza Yemen* Zimbabwe	Omán Perú Samoa*+ Siria Tailandia Tonga + Túnez Turkmenistán Tuvalu*+ Uzbekistán Wallis y Futuna+	Sudáfrica San Vicente+ Suriname Ex Rep. Yugoslava de Macedonia Trinidad y Tabago Ucrania Venezuela RF de Yugoslavia	Sta. Helena+ Sta. Lucía+ Turquía Islas Turcas y Caicos+ Uruguay	Septentrionales+ Portugal La Reunión Singapur Eslovenia España St. Kitts y Nevis+ Emiratos Árabes Unidos	Países Bajos Noruega San Marino San Pierre y Miquelón Suecia Suiza Taiwan-China Reino Unido Estados Unidos Islas Vírgenes (EE.UU.)

PMA: Países menos adelantados y "considerado PMA" si está indicado por asterisco (*).

Pequeños Estados insulares: indicado por +.

NOTA – Teledensidad: al 1 de enero de 1998, véase E.3.1 para otros ajustes.

SERIES DE RECOMENDACIONES DEL UIT-T

Serie A	Organización del trabajo del UIT-T
Serie B	Medios de expresión: definiciones, símbolos, clasificación
Serie C	Estadísticas generales de telecomunicaciones
Serie D	Principios generales de tarificación
Serie E	Explotación general de la red, servicio telefónico, explotación del servicio y factores humanos
Serie F	Servicios de telecomunicación no telefónicos
Serie G	Sistemas y medios de transmisión, sistemas y redes digitales
Serie H	Sistemas audiovisuales y multimedia
Serie I	Red digital de servicios integrados
Serie J	Redes de cable y transmisión de programas radiofónicos y televisivos, y de otras señales multimedia
Serie K	Protección contra las interferencias
Serie L	Construcción, instalación y protección de los cables y otros elementos de planta exterior
Serie M	RGT y mantenimiento de redes: sistemas de transmisión, circuitos telefónicos, telegrafía, facsímil y circuitos arrendados internacionales
Serie N	Mantenimiento: circuitos internacionales para transmisiones radiofónicas y de televisión
Serie O	Especificaciones de los aparatos de medida
Serie P	Calidad de transmisión telefónica, instalaciones telefónicas y redes locales
Serie Q	Conmutación y señalización
Serie R	Transmisión telegráfica
Serie S	Equipos terminales para servicios de telegrafía
Serie T	Terminales para servicios de telemática
Serie U	Conmutación telegráfica
Serie V	Comunicación de datos por la red telefónica
Serie X	Redes de datos y comunicación entre sistemas abiertos
Serie Y	Infraestructura mundial de la información y aspectos del protocolo Internet
Serie Z	Lenguajes y aspectos generales de soporte lógico para sistemas de telecomunicación