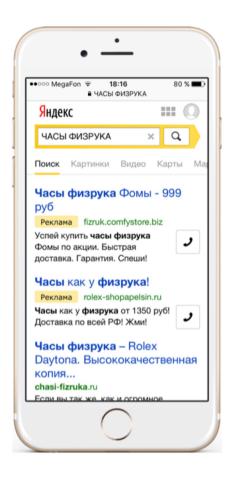
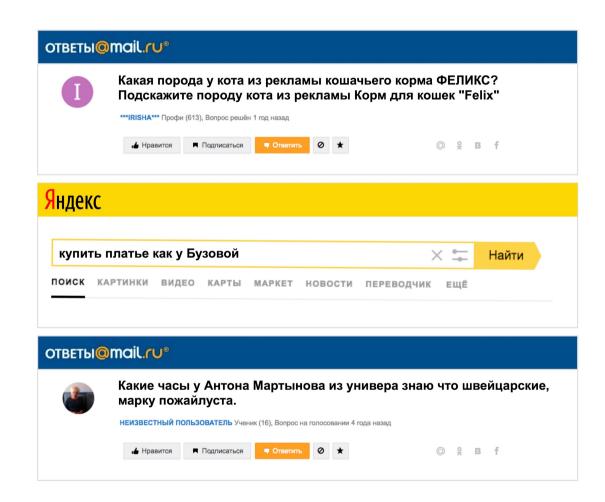




Рекламодатели вкладывают деньги в ТВ, чтобы продать свой продукт.

### Зрители самостоятельно ищут интересующие товары из шоу





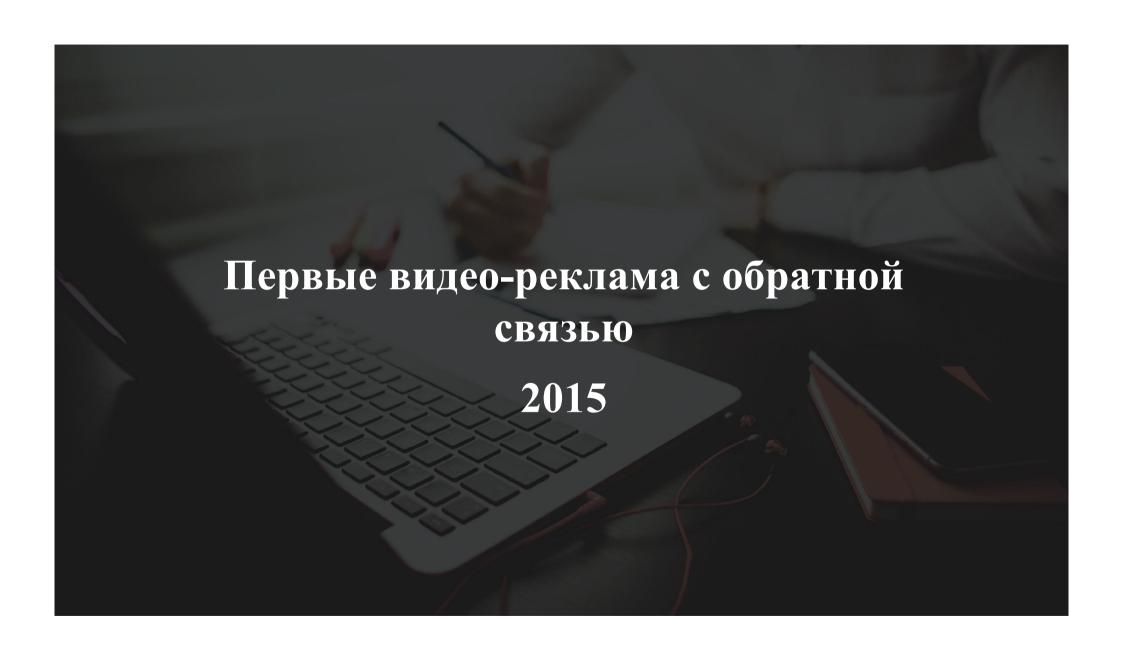
# 30 000 000

человек ежедневно смотрят свою любимую передачу или видят рекламу каждый день через устройство подключенное к интернету и никак с ней не взаимодействуют.





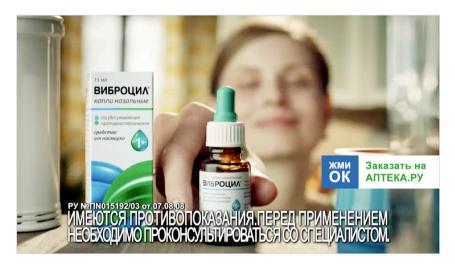




## Цель

Продажи продукта через интернет-ритейлера

#### Реализация



1. Видео с одним оверлеем



2. Экран ввода номера

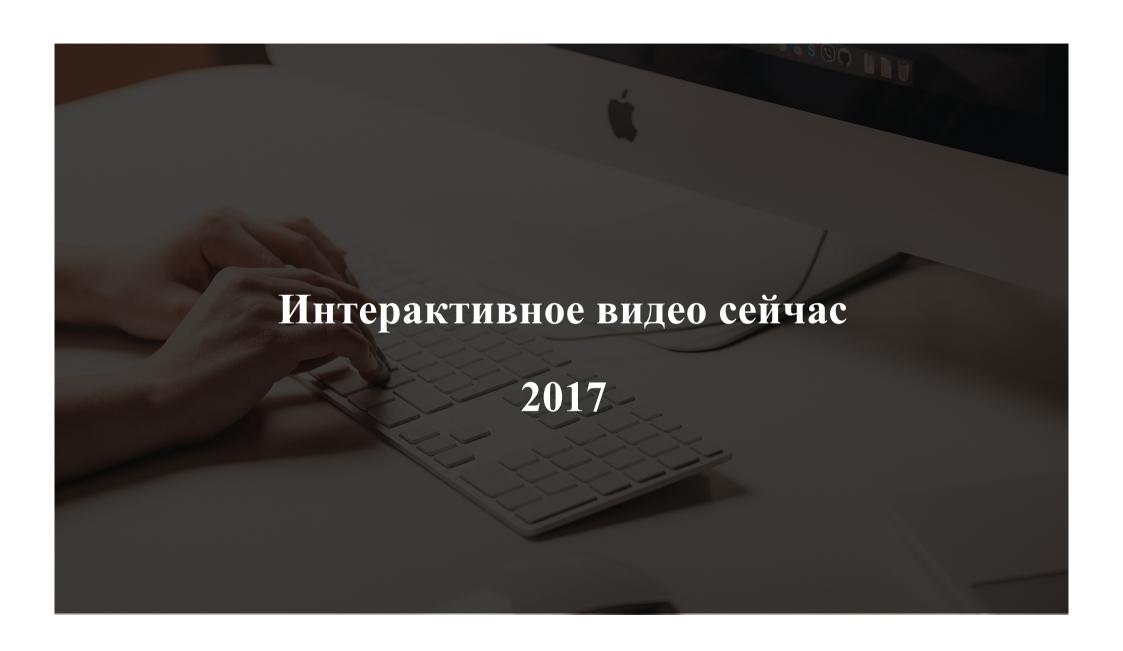


## Итоговые метрики

Показы, охват, CTR, досмотры, конверсия

Формат отчета

Постотчет



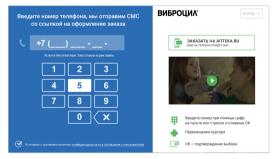
## Цели

- 1. Продажи продукта через интернет-ритейлера
- 2. Формирование отложенного спроса
- 3. Углубление знания о продукте
- 4. Оценка проведенной кампании

#### Реализация



Видео с двумя оверлеями



Экран с формой обратной связи с видео для заказа продукта



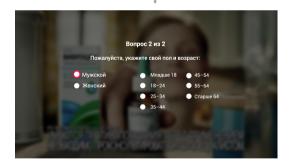
Микросайт с продуктом



Экран с формой обратной связи с видео для получения инструкции



Опрос зрителей



Опрос зрителей





## Итоговые метрики

Показы, охват, CTR, досмотры, конверсия, время и глубина взаимодействия с брендом, получение профиля аудитории

## Формат отчета

Онлайн-отчет, постотчет

## Аудит статистики





**ADRIVER** 



# 38 467 000 зрителей

#### Крупнейший охват в Европе















## Успехи текущей модели

#### Крупные мировые бренды в клиентах, среди которых

















#### Официальные договоренности с селлерами



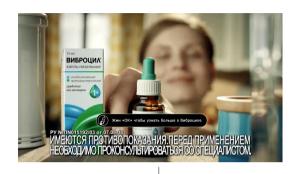


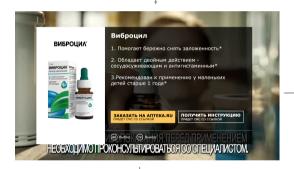




- 1. Добавить к охватной ТВ кампании возможность заказа продукта через онлайн-ритейлера
- 2. Углубление знания о продукте

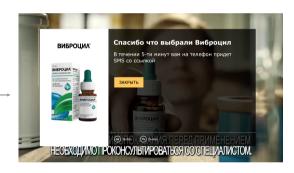
### Реализация

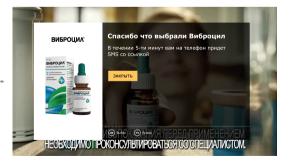














## Итоговые метрики

Показы, охваты, СТR, конверсии, время и глубина взаимодействия с брендом в разрезе операторов, телеканалов, географии

Формат отчета

Онлайн-отчет, постотчет

