

Воздействие налогообложения на сектор ИКТ: точка зрения компании Sonatel

Салиу Туре
Эл. почта: saliou.toure@orange-sonatel.com

Общий обзор

- 1 Краткая информация о налогах, применяемых в секторе ИКТ
- 2 Таксы на входящие международные вызовы
- 3 Доля платы в сравнении с надбавкой
- 4 Воздействие надбавки
- 5 Надбавка противоречит динамике общих учетных такс (TAR)
- 6 Вывод

Краткая информация об основных налогах, применяемых в секторе ИКТ

Налоги	Описание	Ставка	Оплачивающая сторона
Налог на корпорации	Налог на корпорации = 25% от прибыли	25%	Оператор
НДС (налог с оборота)	Налог на добавленную стоимость (с оборота)	18%	Потребитель
RUTEL	Налог, применяемый к пользователю телефоном	5%	Потребитель
Взнос на универсальное обслуживание	Взимается с объема оборота	3%	Оператор

В 2001 году в дополнение к НДС был введен налог под названием "плата за пользование телефоном" (RUTEL).

Сначала этот налог был установлен на уровне 2%, а с октября 2010 года он составляет 5%.

К операторам и другим компаниям применяются и другие не менее значимые налоги: налог на некоммерческую прибыль (15–20%), торговая лицензия (0,3% с объема оборота для головного предприятия, 19% – для других местоположений), таможенные сборы, поземельный налог и т. д.

Таксы на входящие международные вызовы

- 28 мая 2010 года своим постановлением № 2010-632 правительство Сенегала ввело с 1 августа 2010 года систему контроля и начисления платы за входящие в Сенегал телефонные вызовы.
- В этом постановлении был установлен верхний уровень цены за минуту входящего в Сенегал вызова на уровне 141 франка КФА (0,21 евро) в сетях фиксированной и подвижной связи по сравнению с 92 франками КФА (0,14 евро) за минуту входящего вызова в сети подвижной связи (увеличение на 53%) и 65 франками КФА (0,10 евро) за минуту входящего вызова в сети фиксированной связи (увеличение на 117%).
- Это соответствует доле, уплачиваемой государству, в размере 75,44 франка КФА (0,115 евро)/мин. для фиксированной связи и 49,2 франка КФА (0,075 евро)/мин. для подвижной связи.

Воздействие: снижение на 14% объема входящего международного трафика, сокращение доходов на 9%.

Повышение тарифов на международную связь во всех направлениях (в сетях фиксированной и подвижной связи) в среднем на 60% в результате принятого постановления привело к эффекту отрицательной эластичности для входящего в Сенегал трафика.

■ В 2010 году ожидаются следующие потери с точки зрения объемов входящего международного трафика:

□ потери годового трафика в %: 6%;

□ потери надбавок за пять месяцев: 14%;

□ расхождения между прогнозируемыми и фактическими показателями:

■ как видно из представленной ниже таблицы, потребители постоянно реагируют на повышение тарифов.

Расхождения между прогнозируемыми и фактическими показателями (%)	Авг.	Сент.	Окт.	Нояб.	Дек.	Всего
	-11%	-11%	-15%	-16%	-17%	-14%

Воздействие: Рост мошенничества и разработка альтернативных решений.

Рост тарифов также способствовал развитию альтернативных решений (Skype, Magic Jack) и привел к росту мошенничества.

Действительно, возможности для маневра и прибыльность от мошеннической деятельности непосредственно связаны с расхождением между официальной ценой вызова в направлении Сенегала и ценой для клиента минуты вызова в национальной сети. При такой надбавке расхождение выросло с 13 франков КФА (0,028 долл. США)/мин. до 66 франков КФА (0,146 долл. США)/мин., **что привело к появлению экономического пространства, благоприятного для мошенничества. Увеличилось количество SIM-узлов: до принятия постановления их практически не было, а затем отмечается следующий рост их числа:**

	Окт./нояб. 2010 г.	Дек. 2010 г.	Янв. 2011 г.	Февр. 2011 г.	Март 2011 г.	Апр. 2011 г.
Число SIM-узлов	185	274	225	598	675	349

Воздействие: Применение нашими международными партнерами принципа взаимности приводит к повышению у нас платы и риску роста тарифов для конечного пользователя (EUT).

- ❑ Эта надбавка привела к применению принципа взаимности со стороны восьми из наших партнеров, преимущественно африканских.
- ❑ Применение с 1 августа принципа взаимности африканскими операторами привело к повышению у нас платы за исходящий международный трафик на **18%** на оставшийся период 2010 года.
- ❑ Одним из непосредственных воздействий надбавки явилась вероятность предложения "единой сети", за которую выступают субрегиональные организации и которая внедрена некоторыми операторами. Такая предлагаемая единая сеть позволяет использовать номер мобильного телефона в стране, где представлен данный оператор, на тех же условиях, что и в домашней сети.

Воздействие: Несмотря на то, что с 21 ноября 2010 года это постановление было отменено, работа рынка все еще нарушена и отмечается связанное с этим снижение трафика

Со времени объявления о принятии постановления, отменяющего надбавку (21 ноября 2010 года), всем нашим международным партнерам по электронной почте были направлены сообщения, с тем чтобы информировать их о возврате с 22 ноября 2010 года к существовавшим ранее тарифам.

Тем не менее, такое снижение тарифов сказывается на конечном потребителе лишь постепенно по следующим причинам:

- ❑ Не все розничные продавцы (эмитенты карт предоплаты, операторы VoIP и т. д.) стали снижать тарифы.
- ❑ Поскольку цены на этом рынке не регулируются, некоторые его участники предпочитают не снижать сразу же тарифы, как это делают оптовые компании, чтобы как можно дольше получать значительную чистую прибыль.

Возврат к нормальному положению будет происходить постепенно под влиянием конкуренции.

Надбавка противоречит динамике общих учетных такс (TAR) с 1998 года

В ходе Форума по развитию электросвязи 1998 года специальная группа, которой было поручено изучить TAR, смогла найти компромиссное решение, которое излагается в Приложении Е к Рекомендации D.140. В Приложении Е установлены ориентировочные размеры расчетных такс в 2000 году в зависимости от плотности электросвязи (в том что касается фиксированной телефонной связи).

Плотность электросвязи	Расчетная такса
0–1	0,327 СДР
1<5	0,251
5<10	0,210
10<20	0,162
20<35	0,118
35<50	0,088
50+	0,043

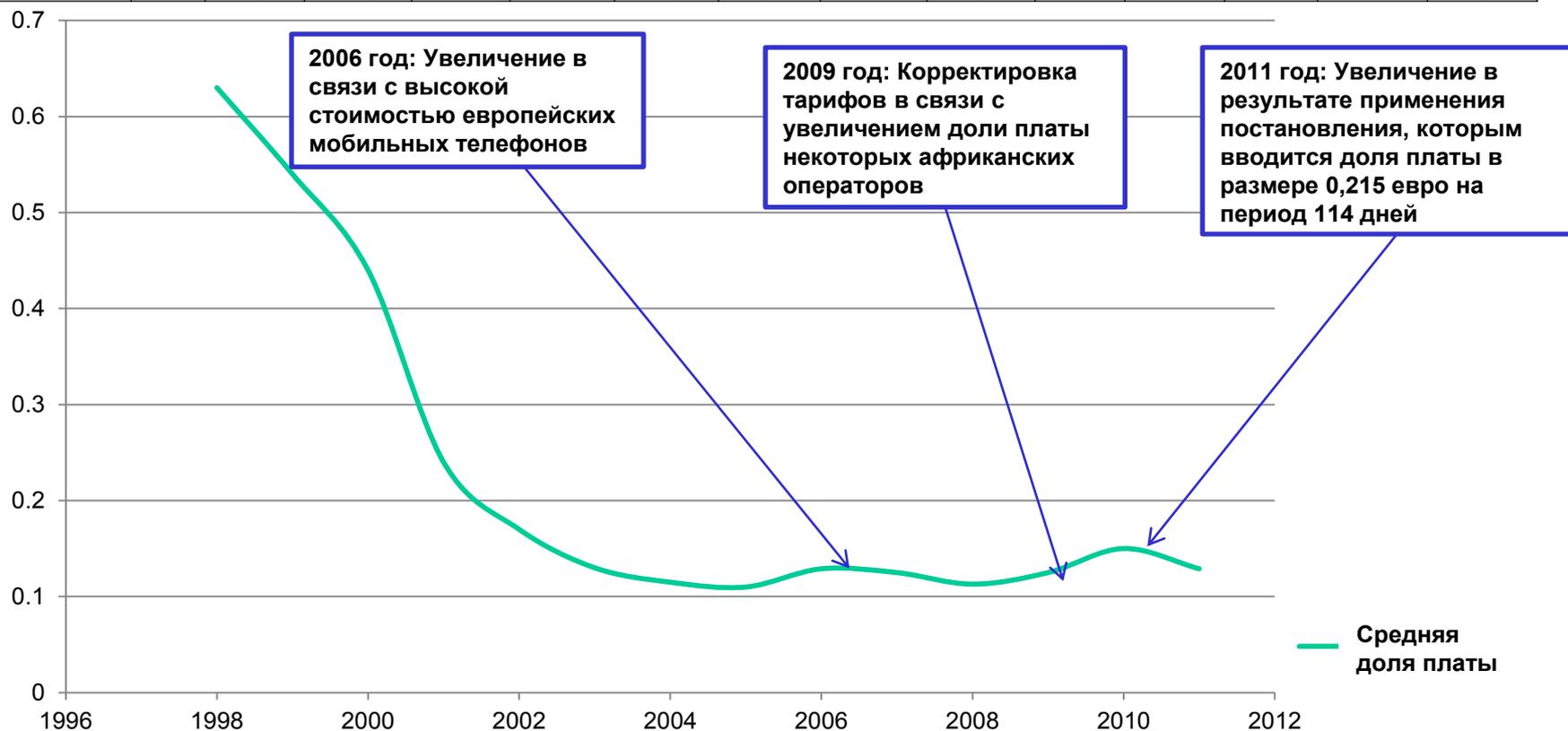
В Приложении также устанавливается переходный период в зависимости от баланса трафика.

Оно дает возможность договариваться об асимметричном распределении TAR.

С этого времени размер TAR уменьшается, как это видно из динамики средних такс на завершение вызова (в сетях фиксированной и подвижной связи) в сети Sonatel с 1998 года.

Динамика средней доли платы за завершение вызова с 1998 года: Как показано на графике, эта надбавка является регрессивной, и средняя доля платы снизилась до уровня 2001 года.

Год	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Средняя доля платы	0,63	0,54	0,44	0,24	0,17	0,13	0,115	0,11	0,129	0,125	0,113	0,125	0,15	0,129



Надбавка противоречит динамике общих учетных такс (TAR) с 1998 года: Постоянное снижение помимо ряда корректировок тарифов

Кривая на графике показывает снижение TAR начиная с 1998 года, что отражает желание ориентировать их на затраты в соответствии с Рекомендацией D.140.

Такая динамика нарушалась в двух случаях, что было вызвано незначительной корректировкой тарифов компанией Sonatel:

- в конце 2005 года в связи с тем, что цена на завершение вызова в европейских сетях подвижной связи считалась в то время завышенной;
- в конце 2009 года в связи с надбавкой и высокой долей платы некоторых африканских операторов.

Анализ пяти ведущих стран по объемам входящего трафика показывает, что они относятся в основном к странам с высокой эмиграцией: Италии, Испании, Франции и США. На эти четыре страны приходится 54% всего объема входящего трафика.

Это свидетельствует о том, что надбавка оплачивается в основном членами сенегальской диаспоры, которые отреагировали на нее уменьшением объемов вызовов и использованием других альтернативных решений.

Надбавка противоречит динамике общих учетных такс (TAR) с 1998 года: таксы на завершение вызова в Африке очень высокие – в 3,3 раза выше, чем в Европе, и в 33 раза выше, чем в США/Канаде

Анализ 10 ведущих стран по объему исходящего трафика показывает, что на них приходится 86% всего объема исходящего трафика, и в числе этих стран 7 являются африканскими странами (57% от общего числа) и 3 европейскими странами (29%).

- ❑ Средняя плата за завершение вызова (в сетях фиксированной и подвижной связи) у этих семи африканских операторов составляет 0,167 евро/мин.
- ❑ Такая плата у трех европейских операторов составляет 0,05 евро/мин., при этом такса за завершение вызова в сетях фиксированной связи составляет от 0,0052 до 0,008 евро/мин.

Для сравнения важно отметить таксы на завершение вызова в направлении следующих стран:

- ❑ США: 0,002–0,005 евро/мин.;
- ❑ Китай: от 0,0045 евро;
- ❑ Индия: 0,00 евро для сетей фиксированной связи и 0,0072–0,008 евро для сетей подвижной связи;
- ❑ Бразилия: 0,021 евро для сетей фиксированной связи и 0,0276–0,0645 евро для сетей подвижной связи;
- ❑ Южно-Африканская Республика: 0,0197 евро для сетей фиксированной связи и 0,074–0,107 евро для сетей подвижной связи.

Вывод: еще один налог, который приносит немало дополнительного вреда

Надбавка, предназначенная для получения дополнительного дохода некоторыми африканскими государствами (необычная ситуация, существующая только в Африке), которая влечет за собой:

- ❑ снижение входящего трафика (эффект эластичности);
- ❑ увеличение платы операторов, что рискует отразиться на клиентах, которые уже уплачивают НДС (двойное налогообложение вызовов);
- ❑ повышение розничных тарифов в ущерб эмигрантам;
- ❑ прекращение предложений единой сети с бесплатным приемом вызовов в случае роуминга и преференциальных тарифов для конечного пользователя (EUT);
- ❑ рост мошенничества;
- ❑ все более частое использование потребителями альтернативных решений VoIP в ущерб операторам;
- ❑ налог, противоречащий динамике TAR, который увеличивает разрыв в тарифах и делает нашу экономику еще менее конкурентной.

Это еще один дополнительный налог.

Спасибо